

# Al encuentro de Petit Forestier



## ¿Cuál es la trayectoria y posicionamiento actual de Petit Forestier tanto en España como en Europa?

Petit Forestier es una empresa familiar que nació en Francia en 1907. Al inicio, se dedicaba al transporte de animales vivos. A mediados del siglo XX, evolucionó hacia el oficio que hoy es nuestra especialidad, el alquiler de vehículos frigoríficos. Nuestra empresa tiene un modelo único, un servicio todo incluido realizado por nuestros propios equipos técnicos. Nuestra empresa ha ido ampliando su gama de productos, incorporando el contenedor y el mueble frigorífico, lo que nos permite ser hoy líderes europeos en el alquiler de frío. En España, empezamos desde cero a principios del año 2000. El objetivo es el mismo en todos los países donde estamos: más cercanía, más y mejor servicio, especializándose en el frío y formando continuamente a nuestro personal.

## ¿Con cuántas oficinas comerciales (sitios), talleres, centros industriales y plataformas cuenta tanto en España como en Europa?

Tenemos unas 170 delegaciones de alquiler repartidas entre 11 países europeos más Marruecos, 10 de ellas están en España, abriremos dos más en 2012.

## ¿Cuáles son las cifras de facturación en nuestro país y toda Europa en los últimos ejercicios y qué volumen de clientes manejan?

Como dije, empezamos desde cero en el año 2000, este año superaremos los 20 millones de euros de facturación en España, solo en alquiler de vehículos frigoríficos.

A nivel europeo superaremos los 450 millones de euros. Tenemos previsiones de un fuerte crecimiento (interno y externo) de aquí a los próximos años.

## Dentro del alquiler de vehículos frigoríficos, ¿cuál es la gama que ofrece Petit Forestier?

Nuestra gama es la más larga y completa del mercado. Desde el pequeño vehículo ciudadano tipo FIAT Doblo hasta el semi remolque, pasando por todo tipo de 3t500 o de rígidos, todo lo que lleva una caja frigorífica y un equipo de frío lo sabemos alquilar, mantener y sustituir. Al ser también carroceros (fabricamos unas 3500 cajas cada año) ofrecemos todo tipo de acondicionamiento dentro de la caja, siempre con una calidad única, un nivel de acabo exclusivo y una solidez más que necesaria por el duro trabajo que hacen nuestros camiones. Siempre intentamos asesorar a nuestros clientes para que el vehículo sea lo más estándar posible y ofrecerles así la mejor relación calidad - precio.

## ¿Qué modalidades de contratos ofrece y qué incluye el "Full Service"?

Nuestros clientes nos eligen por la calidad y la fiabilidad de nuestro servicio. Nuestro sistema de alquiler incluye todo, salvo el chofer y el carburante, llamamos a nuestra oferta "Full service":

-Vehículo nuevo, rotulado, adaptado a la actividad del cliente



- Seguro equivalente a todo riesgo con franquicias
- Mantenimiento total del vehículo: chasis, caja, equipo de frío
- Reparaciones
- Lubricantes
- Neumáticos sin límite de kilómetros
- Asistencia en carretera 24 h realizado por nuestro propio equipo técnico
- Grúas (parque propio)
- Sustituciones
- Controles obligatorios (ITV, ATP etc...)
- Impuestos de circulación, ficha técnica
- Gestión administrativa: multas, partes, estadísticas...

Lo que nos diferencia de los demás es que son nuestros propios equipos los que aportan directamente estos servicios al cliente, no dependemos de terceros. Esa es una de nuestras fuerzas.

## ¿Qué valoración hace de lo que llevamos de año en cuanto al volumen de contratos, cuota de mercado y facturación de la empresa en España y en Europa?

Los números del primer semestre son satisfactorios porque tanto el crecimiento de nuestra facturación como nuestro resultado superan nuestros objetivos y previsiones. 2010 era el mejor año desde nuestra llegada en España, 2011 será indudablemente mejor, por lo que podremos seguir apostando sobre el reclutamiento y la formación de nuestro personal, la apertura de nuevas delegaciones con talleres integrados, la renovación constante de nuestra flota, y todo lo que nos permita mejorar cada día el servicio que ofrecemos a nuestros clientes.

## ¿Qué próximos proyectos tiene previstos Petit Forestier en España?

Tenemos un proyecto importante que se está finalizando en Girona (delegación de alquiler, taller de reparación central, taller de montaje de cajas frigoríficas), el cual preveemos inaugurar en noviembre de este año. Además, estamos preparados para abrir una delegación en Andalucía y otra en Aragón en 2012.

Otros proyectos todavía confidenciales nos permitirán seguir con un fuerte ritmo de crecimiento en cada uno de nuestros oficios. ■



**Petit Forestier,**  
al servicio de quien  
aprecia el frío

**LÍDER EUROPEO** en alquiler de vehículos  
frigoríficos desde corto, hasta largo plazo

**31 000**  
vehículos  
1 800 en España

**170**  
delegaciones en 11 países  
de Europa y Marruecos  
10 en España



**La gama más amplia del mercado**

*Desde 1907*

 93 335 30 62

[www.petitforestier.es](http://www.petitforestier.es)

[departamento.comercial@petitforestier.es](mailto:departamento.comercial@petitforestier.es)

  
GROUPE  
**PETIT FORESTIER**  
LE LOUEUR DE FROID